Ihr persönlicher **ErfolgsCheck.** Vergleichen Sie!

Beruflicher Erfolg definiert sich heute über die Qualität bestehender Netzwerke.
In hochsensiblen Märkten findet die Kommunikation auf allen Ebenen rasend schnell über das Internet statt. Fehler, Defizite und Risiken beim Geschäftsmodell, aber auch in Qualitätsfragen zur Kundenbetreuung, dem Produkt und der Unternehmensstabilität sind dauerhaft und für jeden sichtbar dokumentiert.
Prüfen Sie die Qualität Ihrer bestehenden Vertriebs-Partnerschaften – **wir möchten mit Ihnen ins Gespräch kommen!**

Vertriebspartner-Chancen

Heinz von Heiden-Vertriebspartnerschaft	**Bisheriger Hauptpartner**	
> Provisionen werden immer pünktlich alle 14 Tage gezahlt	Ja	Nein
> Festes Verkaufsgebiet	Ja	Nein
> Benötigt kein Fremdkapital	Ja	Nein
> Bauinteressenten aus zentraler Werbung	Ja	Nein
> Innenarchitekten für die Bemusterung	Ja	Nein
> Bundesweit 5 Ausstellungen zur Verkaufsunterstützung mit über 5.000 qm Ausstellungsfläche	Ja	Nein
> Flächendeckend 42 Musterhäuser	Ja	Nein
> Hohe Markenbekanntheit, nationale Werbekampagnen	Ja	Nein
> Regionale Werbeetats	Ja	Nein
> Großes Serienhausprogramm	Ja	Nein
> Erfahrung aus über 37.000 gebauten Häusern	Ja	Nein
> Key-Accounter für die individuelle Hausplanung im Verkaufsgespräch	Ja	Nein
> EDV-gestütztes Planungs- und Kalkulationssystem für den Vertrieb	Ja	Nein
> Technische und verkäuferische Fachschulungen	Ja	Nein
> Intranet	Ja	Nein
> Veranstaltungsmarketing	Ja	Nein
> Kein Franchiseunternehmen	Ja	Nein

Produkt-Chancen

Heinz von Heiden-Vertriebspartnerschaft	Bisheriger Hauptpartner	
> Massivhaus-Tradition seit 1931	Ja	Nein
> Auch in Österreich und der Schweiz	Ja	Nein
> Benötigt kein Fremdkapital	Ja	Nein
> Sehr hohes Eigenkapital	Ja	Nein
> Seine Kreditverbindlichkeiten	Ja	Nein
> Erstklassige Bonität	Ja	Nein
> Erfahrenes Team, keine Einzelpersonen	Ja	Nein
> Ein Partner, ein Vertrag für alles	Ja	Nein
> Festpreisgarantie für 12 Monate	Ja	Nein
> Ausführliche Projektanalyse	Ja	Nein
> Ratenzahlung nach Baufortschritt	Ja	Nein
> Garantierte Bauzeit möglich	Ja	Nein
> 5 Jahre Gewährleistung nach BGB durch HvH, nicht durch den ausführenden Handwerksbetrieb	Ja	Nein
> Qualifizierte Fachpartner	Ja	Nein
> Verwendung hochwertiger Markenprodukte	Ja	Nein
> Qualitätssicherung durch Blower-Door-Test	Ja	Nein
> Bauherrenschutzbrief: Baufertigstellungs-, Bauherrenhaftpflicht-, Bauwesen-, Feuer, Rohbau-, Wohngebäudeversicherung	Ja	Nein
> Dekra-Begleitung	Ja	Nein
> Bodengutachten mit Höhennivellement	Ja	Nein
> Baugesuch, Statik, Bauleitung inklusive	Ja	Nein
> Erdbeben- und Schneelastzone inklusive	Ja	Nein
> Eigenleistung möglich	Ja	Nein
> Prüfbare KfW-Berechnung, keine Typen-, sondern Projektberechnung	Ja	Nein
> Energiebedarfsausweis	Ja	Nein
> Sicherheits- und Gesundheitskoordination (SiGeKo)	Ja	Nein
> Erdarbeiten gem. Bauleistungsbeschreibung enthalten	Ja	Nein
> Massive Ziegelbauweise	Ja	Nein
> Modernste Heiz- und Energietechnik	Ja	Nein

Zukunfts-Chancen

Heinz von Heiden-Vertriebspartnerschaft	Bisheriger Hauptpartner	
> Familienunternehmen mit nachhaltiger Zukunftsplanung	Ja	Nein
> Eigene Entwicklungsabteilung für Trendsetting	Ja	Nein
> Denkt und handelt expansionsorientiert	Ja	Nein
> Klare Produktlinien zur Abdeckung des Gesamtmarktes in allen Preissegmenten	Ja	Nein
> Unternehmer im Unternehmen sein	Ja	Nein
> Zukunftsorientierte Investitionsbereitschaft	Ja	Nein